

GESCHÄFTSFÜHRER - MESSEN (DEUTSCHLAND)

DAS UNTERNEHMEN

August Robotics ist ein Unternehmen, das **maßgeschneiderte Roboterlösungen** entwickelt, um das **tägliche Leben** von Menschen und Unternehmen zu **verbessern**.

Wir glauben, dass im Laufe der nächsten Generation **spezialisierte Roboter** im Alltag der Menschen allgegenwärtig werden, und August Robotics strebt danach, an **der Spitze dieser "Robotik-Revolution"** zu stehen.

August Robotics hat seinen Sitz in Hongkong, **steigt aber jetzt in den deutschen Markt ein**, um sein erstes Produkt auf den Markt zu bringen, einen **Spezialroboter namens Lionel**, der Messegesellschaften beim **Aufbau von Messen** unterstützt. August Robotics hat vor kurzem eine

Kapitalbeschaffungsrunde bei einer Reihe **internationaler Venture-Capital-Firmen** abgeschlossen und **vergrößert sein Team** nun konsequent.

DIE AUFGABE

Als Geschäftsführer - Messen (Deutschland), sind Sie der **erste Mitarbeiter** von August Robotics in **Deutschland**.

Sie leiten die **Bereiche Unternehmensentwicklung und Betriebsführung** des Messegeschäfts von August Robotics in Deutschland:

- **Aufbau und Etablierung von Beziehungen** zu großen Messegesellschaften in ganz Deutschland
- **Marketing und Promotion** von Lionel auf Konferenzen und Branchenveranstaltungen in Deutschland und Europa
- **Verhandlung von langfristigen Verträgen** mit deutschen Kunden (mit Unterstützung des Managementteams von August Robotics)
- **Einstellung und Leitung eines Teams** von Robotern zur Überwachung der Arbeit von Lionel vor Ort in den Messehallen in ganz Deutschland.
- **Management von Betrieb und Logistik**, um sicherzustellen, dass Lionel seine Arbeit für Kunden pünktlich und im Rahmen des Budgets erledigt.
- **Ständige Sicherstellung einer hohen Kundenzufriedenheit** für die Kunden von Lionel in ganz Deutschland.
- Sobald Lionel auf dem deutschen Markt etabliert ist, Unterstützung bei der **Geschäftsausweitung in andere europäische Märkte**, z.B. Frankreich und Italien.

Es gibt eine gewisse Flexibilität bei der Standortwahl für diese Position, um hervorragende Kandidaten zu berücksichtigen. Allerdings müssen Sie in einer zentralen Lage mit **hervorragender Verkehrsanbindung an deutsche Großstädte** ansässig sein.

IHRE FÄHIGKEITEN

Sie müssen aufweisen:

- **Unternehmerische Tatkraft**, Kreativität und die Fähigkeit zum Querdenken
- Hervorragendes **Organisationstalent** und Liebe zum Detail
- Die Fähigkeit, Beziehungen zu potenziellen Kunden aufzubauen und ihre **geschäftlichen Bedürfnisse** zu verstehen und zu **berücksichtigen**.
- Die Fähigkeit, effektiv im Namen des Unternehmens zu **verhandeln**.
- Begeisterung für Robotik und Leidenschaft für den **Einsatz von Technologie zur Effizienzsteigerung** in der Wirtschaft
- Die Bereitschaft, als **Teil eines internationalen Start-ups** selbständig zu arbeiten und das Team des Unternehmens in Deutschland zu führen und zu erweitern.
- Gute Englischkenntnisse und **Muttersprache Deutsch**

Zusätzlich zu den oben genannten Anforderungen, die Sie nachweisen müssen, wären die folgenden Fähigkeiten sehr hilfreich:

- **Bestehende Beziehungen** innerhalb der Messewirtschaft in Deutschland und Kontinentaleuropa oder Übersee
- Berufserfahrung im **technischen Betriebsteam einer Messegesellschaft**
- Vertrautheit mit dem **Messeaufbauprozess**
- **Managementenerfahrung** (z.B. Einstellung eines Teams, P&L-Verantwortung)
- Bewährte **B2B-Vertriebserfahrung**
- Kenntnisse in Französisch und/oder Italienisch

Sie sollten **mit Ambiguität zurechtkommen** und sich für die Idee begeistern, in einer Unternehmenskultur zu arbeiten. Sie sollten bereit sein, neue Dinge zu lernen, und bereit sein, bei Bedarf einzuspringen und bei verschiedenen Angelegenheiten mitzuhelfen.

WIE MAN SICH BEWIRBT

Die Vergütung wird eine attraktive Mischung aus Monatsgehalt, deutschen Sozialversicherungsbeiträgen und Umsatzprovisionen sein. Um sich zu bewerben, senden Sie bitte Ihren Lebenslauf und Ihr Anschreiben auf Englisch an employment@augustrobotics.com.